Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region.
Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in der Elektroindustrie in Direktvermittlung

(2068)

Standort: Schwäbisch Hall Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche Gehaltsspektrum: 42000 - 65000 Euro pro Jahr Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein etabliertes Unternehmen in der Elektroindustrie. Mit modernen Technologien und hohen Qualitätsstandards entwickelt und produziert das Unternehmen hochwertige elektronische Komponenten für verschiedene industrielle Anwendungen.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir für unseren Kunden im Raum Schwäbisch Hall einen Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in der Elektroindustrie in Direktvermittlung.

Die Stelle bietet Ihnen:

- **Flexibilität:** Flexible Arbeitszeiten für eine gute Work-Life-Balance
- **Arbeitsumfeld:** Moderne Arbeitsplätze und hochwertige Arbeitsmittel
- **Teamgeist:** Freundliches und kollegiales Arbeitsklima
- **Zusatzleistungen:** Attraktive Sozialleistungen und weitere Mitarbeitervorteile
- **Entwicklungsmöglichkeiten:** Raum für persönliche und berufliche Entfaltung
- **Mobilität:** Attraktives JobRad-Leasing
- **Mitarbeiterevents:** Gemeinsame Veranstaltungen zur Stärkung des Teamzusammenhalts

Ihre Aufgaben:

- **Kundenbetreuung:** Gewinnung neuer Kunden sowie Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im Außendienst
- **Technische Beratung:** Beratung zu elektronischen Produkten und Entwicklung passender Kundenlösungen
- **Vertriebsprozess:** Begleitung des gesamten Verkaufsprozesses von der Anfrage über die Angebotserstellung bis zum erfolgreichen Abschluss
- **Zusammenarbeit:** Enge Abstimmung mit Handelspartnern und internen Fachabteilungen

Ihr Profil:

- **Ausbildung:** Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung mit gutem technischem Verständnis
- **Arbeitsweise:** Selbstständige, engagierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- **IT-Kenntnisse:** Sicherer Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- **Persönliche Stärken:** Verhandlungsgeschick, Teamfähigkeit und souveränes Auftreten
- **Sprachkenntnisse:** Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH
Niederlassung Schwäbisch Hall

Mikail Köse
Steinbeisweg 36/2
74523 Schwäbisch Hall

Tel.: 0791 9566988-0
E-Mail: bewerbung.schwaebischhall@temperso.de

Interesse?
Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.
Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

Abteilung(en): extern - kaufmännisch

Impressum