

Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region. Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Mitarbeiter Ersatzteilvertrieb (m/w/d)

(1843)

📍 Standort: Pfedelbach 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche
📄 Gehaltsspektrum: 26 Euro pro Stunde 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein etabliertes Industrieunternehmen mit modernen Entwicklungs- und Fertigungsprozessen. Das Unternehmen entwickelt und produziert innovative technische Lösungen für den Schwerlasttransport und anspruchsvolle industrielle Anwendungen und steht für Qualität, Präzision und Zuverlässigkeit.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir für unseren Kunden **im Raum Pfedelbach** einen Mitarbeiter im Bereich Ersatzteilvertrieb (m/w/d).

Die Stelle bietet Ihnen:

Finanzielle Extras

- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Mitarbeiter-Rabatte
- Betriebliche Altersvorsorge

Work-Life-Balance

- Bis zu 30 Tage Urlaub

Karriere & Perspektive

- Langfristiger Einsatz bei renommierten und namhaften Unternehmen in der Region
- Gute Übernahmeperspektive durch Ihren Einsatzbetrieb

Sicherheit & Gesundheit

- Private Haftpflichtversicherung für Sie und Ihre Familie
- Betreuung durch den Betriebsarzt

Persönlicher Service

- Persönlicher temPERSO-Ansprechpartner*in

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und kompetente Beratung nationaler und internationaler Kunden im Bereich Ersatzteile
- Erstellung und Bearbeitung individueller Ersatzteilangebote
- Entgegennahme, Erfassung und zuverlässige Abwicklung von Kundenaufträgen

- Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur Umsatzsteigerung und nachhaltigen Kundenbindung
- Koordination und Sicherstellung termingerechter Lieferungen
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen zur optimalen Auftragsabwicklung
- Bearbeitung von Kundenretouren sowie Prüfung und Abwicklung von Garantie- und Gewährleistungsansprüchen

Ihr Profil:

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im aktiven Vertrieb von Ersatzteilen
- Ausgeprägtes technisches Verständnis und Interesse an technischen Produkten
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie idealerweise Erfahrung mit Salesforce und SAP S/4HANA
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie Freude an der Zusammenarbeit im Team

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH

Niederlassung Heilbronn

Simone Theis
Neckarsulmer Str. 2
74076 Heilbronn

Tel.: 07131 203345-0

E-Mail: bewerbung.heilbronn@temperso.de

Interesse?

Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.

Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

Abteilung(en): extern - kaufmännisch

Tarifvertrag: DGB/GVP

[Impressum](#)