*Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region.*
*Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.*

# Technischer Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

**(2078)**

Standort: Bad Friedrichshall | Anstellungsart(en): Vollzeit | Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche | Gehaltsspektrum: 24 Euro pro Stunde | Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Unser Kunde ist ein etabliertes Unternehmen in der Metallindustrie. Mit modernen Fertigungstechnologien und hohen Qualitätsstandards produziert das Unternehmen hochwertige Metallbauteile für verschiedene industrielle Anwendungen.

#JobChance

Zur Verstärkung des Teams suchen wir für unseren Kunden im Raum Bad Friedrichshall einen technischen Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d).

## Die Stelle bietet Ihnen:

Finanzielle Extras

- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Mitarbeiter-Rabatte
- Betriebliche Altersvorsorge

Work-Life-Balance

- Bis zu 30 Tage Urlaub

Karriere & Perspektive

- Langfristiger Einsatz bei renommierten und namhaften Unternehmen in der Region
- Gute Übernahmeperspektive durch Ihren Einsatzbetrieb

Sicherheit & Gesundheit

- Private Haftpflichtversicherung für Sie und Ihre Familie
- Betreuung durch den Betriebsarzt

Persönlicher Service

- Persönlicher temPERSO-Ansprechpartner*in

## Ihre Aufgaben:

- **Technische Kundenberatung:** Kompetente Beratung und Betreuung von Kunden im gesamten Bundesgebiet

- **Angebotsmanagement:** Erstellung individueller Angebote inklusive technischer Klärung und Abstimmung
- **Angebotspräsentation:** Professionelle Vorstellung technischer Lösungen – digital oder direkt beim Kunden vor Ort
- **Kundenbetreuung:** Pflege und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen
- **Neukundengewinnung:** Aktive Kundenakquise und Erschließung neuer Geschäftspotenziale
- **Außendienst:** Regelmäßige Kundenbesuche zur persönlichen Beratung und Vertriebsentwicklung

## Ihr Profil:

- **Ausbildung:** Abgeschlossene technische Berufsausbildung, idealerweise im Metallbereich
- **Berufserfahrung:** Erfahrung im technischen Vertrieb, insbesondere mit Metallerzeugnissen oder Zahnrädern, von Vorteil
- **Arbeitsweise:** Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- **Persönliche Stärken:** Zuverlässigkeit, Engagement und Zielstrebigkeit
- **Reisebereitschaft:** Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen mit Übernachtung

## Ihr Kontakt:

**temPERSO Rummel & Glass GmbH**
Niederlassung Heilbronn

Simone Theis
Neckarsulmer Str. 2
74076 Heilbronn

**Tel.:** 07131 203345-0
**E-Mail:** bewerbung.heilbronn@temperso.de

Interesse?
Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.
Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.

**Abteilung(en):** extern - kaufmännisch

**Tarifvertrag:** DGB/GVP