Die temPERSO Rummel & Glass GmbH ist als Personaldienstleister spezialisiert auf die Besetzung von offenen Stellen im gewerblich-technischen Bereich. Zu unseren Kunden gehören Konzerne, Mittelstands- sowie Familienunternehmen. temPERSO gehört zu den größten und attraktivsten Arbeitgebern in der Region.
Unser Ziel ist es, für jeden Bewerber den Job zu finden, der 100 % zu ihm passt. Mit unserer langjährigen Erfahrung helfen wir Bewerbern dabei, ihren Traumjob zu finden. Dabei holen wir das Beste für sie heraus. Wir beraten jeden Bewerber individuell und betreuen ihn persönlich. Das ist UNSER JOB.

Trainee (m/w/d) im Vertrieb in Feuchtwangen

(533)

Standort: Feuchtwangen Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 40 Stunden pro Woche Beschäftigungsbeginn: 01.09.2025

Begeistern Sie durch Ihre offene und ehrliche Art Kunden und Mitarbeitende jeden Tag aufs Neue? Wünschen Sie sich ein abwechslungsreiches und vielfältiges Aufgabengebiet, um Ihr Potenzial voll ausnutzen zu können?

Dann freuen wir uns auf Sie!

Wir suchen zur weiteren Expansion unseres Teams in Feuchtwangen einen Trainee (m/w/d) im Vertrieb.

Die Stelle bietet Ihnen:

- Abwechslungsreiche Aufgaben, bei denen sich Eigenständigkeit und Teamgeist ergänzen
- Variabler Anteil - monatliche Beteiligung am Unternehmenserfolg (nach 6 Monaten)
- 30 Tage Urlaub
- Essensgutscheine (nach 6 Monaten)
- temPERSO Rente (nach 24 Monaten)
- Dienstradleasing (nach 12 Monaten)
- die Möglichkeit zur Weiterentwicklung und Aufstiegschancen in unserem Unternehmen
- ein angenehmes Betriebsklima
- Tee-, Kaffee- und Wasserflatrate
- wöchentlicher Obstkorb
- temPERSO-Mitarbeiterrabatte
- Regelmäßige Firmenevents (Grillen, Jahresfeier etc.)

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen vertriebsunterstützende Aufgaben wie beispielsweise die Kaltakquise, Neukundenakquise und Kundenbefragungen.
- Sie identifizieren mittels Active Sourcing-Aktivitäten das passende Personal.
- Sie rekrutieren Mitarbeitende, führen Bewerbungsgespräche selbstständig durch und stellen Mitarbeitende beim Kunden vor.
- Sie koordinieren die Einstellung der Bewerbenden und begleiten Mitarbeitende auf dem Weg zum Kundenbetrieb.
- Sie wirken aktiv an der Optimierung bestehender Prozesse mit.

Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische bzw. technische Berufsausbildung oder ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium
- Sie besitzen einen starken Teamgeist, Verantwortungs- und Qualitätsbewusstsein
- Sie zeichnen sich durch ein freundliches, souveränes Auftreten und Kommunikationsstärke aus
- Sie sind technikaffin und haben Erfahrung im Umgang mit den einschlägigen MS-Office-Anwendungen
- Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B

Ihr Kontakt:

temPERSO Rummel & Glass GmbH
Zentrale Crailsheim

Laura Volkodav
Friedenstraße 1
74564 Crailsheim

Tel.: 07951 297989-0
E-Mail: laura.volkodav@temperso.de

Interesse?
Bewerben Sie sich jetzt!

Nutzen Sie hierfür den "Jetzt bewerben"-Button.
Bei Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit sehr gerne zur Verfügung.